

Менеджер по продажам

Требования:

- уверенный пользователь ПК;
- грамотная устная и письменная речь;
- энергичность, коммуникабельность, готовность много общаться (по телефону и очно);
- желание учиться, расти и развиваться в сегменте промышленного сервиса;
- ответственность, целеустремленность.

Обязанности:

Продажи РВД, промышленных рукавов, сервисных услуг, гидравлического оборудования:

- активный поиск новых клиентов, работа с существующей базой, приём и обработка входящих заявок;
- ведение клиентов, анализ потребностей;
- консультирование по наличию, техническому соответствию, сфере применения, при необходимости подбор аналогов (оригинальных) по ТЗ;
- деловая переписка, документационное сопровождение сделок, контроль дебиторской задолженности.

Условия:

- обучение с нуля продукции и продажам, помощь наставника на всех этапах работы;
- 5/2, 09:00-17:30, работа на территории работодателя (м. Балтийская, Нарвская);
- официальное оформление по ТК РФ;
- оплата на период обучения: 50000 + %;
- верхней границы по заработной плате нет.

Ключевые навыки

- Грамотная речь
- Пользователь ПК